

Überwinden Sie CRM-Hindernisse mit ORBIS RapidValue CRM

Was hindert Sie an einer CRM-Entscheidung?

- ◆ Einführungskosten sind zu hoch oder nicht abschätzbar
- ◆ CRM ist zu kompliziert
- ◆ CRM-Einführung dauert zu lange
- ◆ Sie haben kaum interne Ressourcen für ein solches Projekt
- ◆ Sie haben die Anforderungen nicht definiert

NICHTS!

- ◆ CRM-Einführung zu einem attraktiven Festpreis!
- ◆ Von Beginn an klare Ziele und eine feste Leistung!
- ◆ Einführung in 4-8 Wochen! Direkte Verfügbarkeit aus der Microsoft Cloud!
- ◆ Profitieren Sie von etablierten CRM-Prozessen mit hohem Nutzenpotenzial!
- ◆ Vertraglich abgesichert mit überragender Kosten-Nutzen-Ratio!



Schnell und erfolgreich mit ORBIS RapidValue CRM



Sind Sie auf der Suche nach einer CRM-Lösung, die in kürzester Zeit mit einem hohen CRM-Nutzen zu kalkulierbaren Kosten implementiert werden kann? Dann informieren Sie sich über unsere neue Schnelleinführungslösung ORBIS RapidValue CRM für Microsoft Dynamics 365.

Die Highlights von ORBIS RapidValue CRM:

- ◆ Schnelle Einführung und hoher Nutzen durch bewährte CRM Best Practice-Prozesse
- ◆ Attraktiver Festpreis mit Erfolgsgarantie
- ◆ Etablierte Geschäftsprozesse für die Branchen Automotive, Bauzulieferer, Fertigungsindustrie, Konsumgüterindustrie & Logistik
- ◆ Flexibel erweiterbar – Offen für die Zukunft

Gold
Microsoft Partner



Kontakt:

ORBIS AG
Nell-Breuning-Allee 3-5
66115 Saarbrücken

Tel.: +49 (0)681 / 99 24 - 0
Fax: +49 (0)681 / 99 24 - 111

E-Mail: info@orbis-dynamics.com
Internet: www.orbis-dynamics.com